Fast fertig, Big Bang, Hausdurchsuchung und 7 weitere agile Fails

SCRUMDAY 2019

"Scrum ist ein Hilfsmittel die Welt zu verändern"

Timon Fiddike & Sebastian Lange

@TimonFiddike & @agilebastian

Dot Voting JETZT an der Pinnwand! Platziere 3 Punkte: Wir haben Zeit für die top 4–5 Fails

- 1. BIG-BANG: WECHSEL ZU FEATURE TEAMS
- 2. ABBRUCH NACH 1 M€, NICHTS DAZU GELERNT
- 3. EIN DRAMA IN 4 AKTEN, ABER MIT HAPPY END: LOVOO & LeSS
- 4. ESKALATION AN DEN CEO: "COACHES" SCHLAGEN EINE LÖSUNG VOR
- 5. COMMAND, CONTROL & WETTRENNEN: ZIELSETZUNG MIT OKR
- 6. SPÄT GERETTET DURCH "NEUE" IDEE
- 7. CLOUD MIGRATION: ES IST NICHT EINFACH NUR EIN UMZUG
- 8. ALLE ENTWICKLER VERLOREN: PROZESSHANDBUCH und "STAR" TEAM
- 9. DANN LASS UNS EINE TASK FORCE GRÜNDEN!

Timon Fiddike & Sebastian Lange

© TimonFiddike & @agilebastian

WECHSEL ZU FEATURE TEAMS

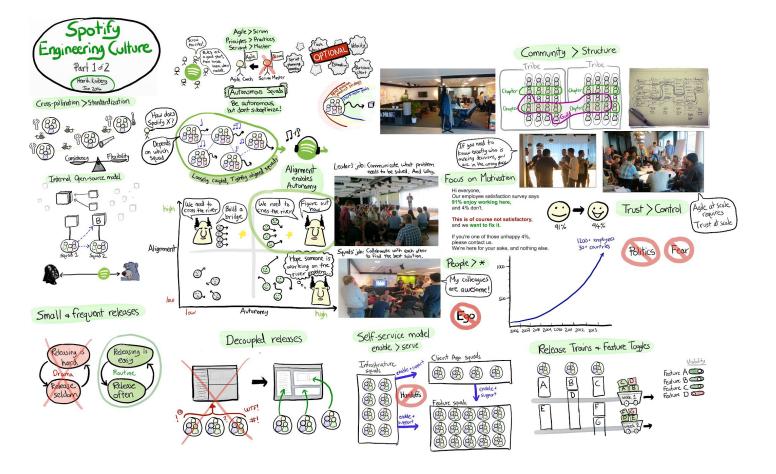
BIG-BANG

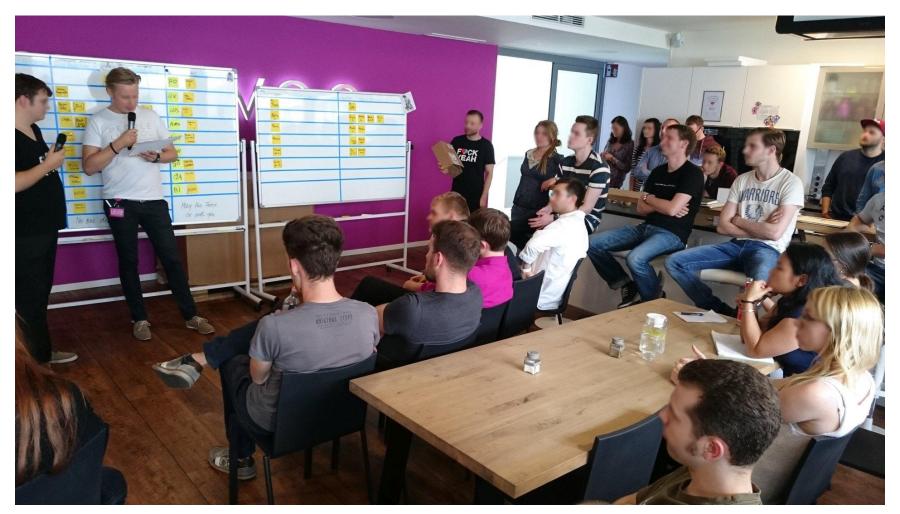
In this case, one usually sees a planning spreadsheet similar to the following:

"

Feature	Component A	В	C	D	E	•••
Feature 1	X	X			x	
Feature 2	X X BLOOM	X	х	had t		anii
en the A	E SE SEELE OF THE	L th	Dilleg	YOU AND	A hall	



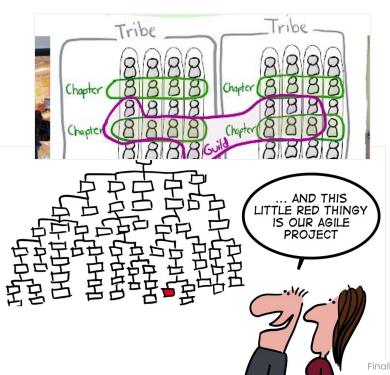






Big-bang Wechsel zu Feature Teams

Learnings



Vorsicht bei Copy & Paste und bei Begriffen
 "Spotify Model", "Tribe", "Squad", "Chapter", ...

Die Wurzel der cross-funktionalen
 Zusammenarbeit adressieren

 Globale Optimierung statt Lokaler Optimierung (nur Tech ändert sich)

Finally Agile by Geek and Poke, CC-by-3.0, http://geek-and-poke.com/geekandpoke/2016/4/26/finally-agile

ZIELSETZUNG MIT OKR

COMMAND, CONTROL& WETTRENNEN

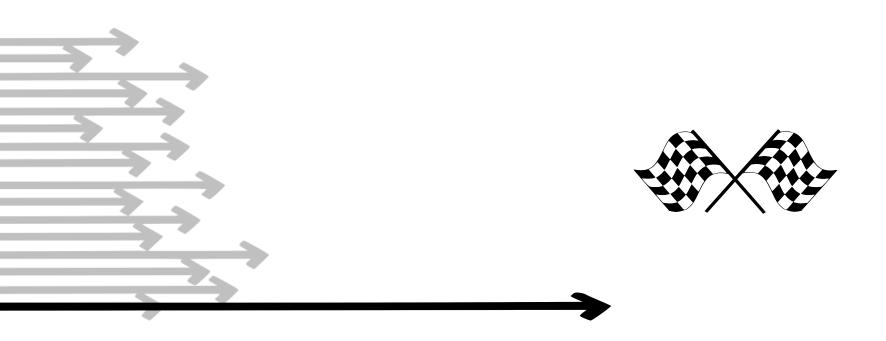
Elements of an OKR

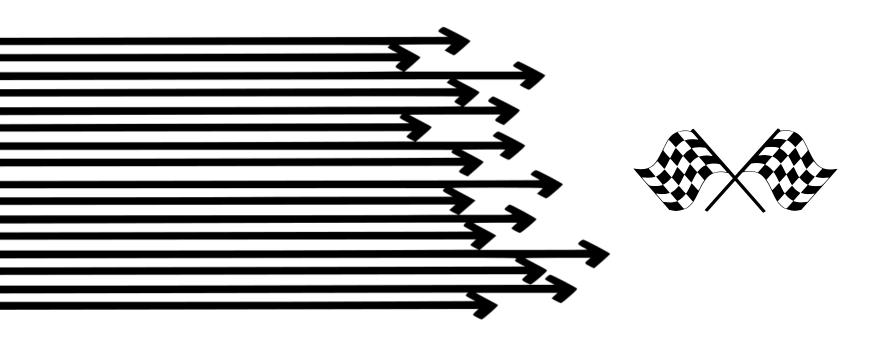
- The Objective...
 - is ambitious
 - feels a tad uncomfortable
- The Key Results
 - clearly make the objective achievable
 - are quantifiable
 - lead to objective grading

Google ventures TARTUP LAE

Quelle: https://www.businessinsider.com/googles-ranking-system-okr-2014-1?IR=T

- "Objectives and Key Results"
- Ursprung von Intel aus den '70ern
- bekannt vor allem von Google
- Management- / Führungsmethode
- Zielsetzung in mittelfristigen Timeboxes(z.B. 90 Tage, ½ Jahr, 1 Jahr)









Learnings

Ahaaa!



- Expertenwissen & aktive Betreuung hilft:)
- Start with the Why: welches Problem wollen wir denn lösen?
 Und ist Framework XYZ überhaupt das Richtige Werkzeug?
- Features sind schlechte Objectives
- Kommunikation ist der Schlüssel:"macht gute OKR" vs. "wir setzen uns alle Ziele"

NEUES BACKEND

ABBRUCH NACH I-ME, NICHTS DAZU GELERNT

Kontext



• Startup

- < 5 Jahre</p>
- o ca. 200 Mitarbeiter
- o XX € Investment eingeworben



• CEO: "Große wichtige Feature Idee!"



- CEO: "Große wichtige Feature Idee!"
- Team:
 - o "Das alte Backend ist total fies: Rewrite!"
 - o "Mit dem alten Backend geht das Feature nicht!"



- CEO: "Große wichtige Feature Idee!"
- Team:
 - o "Das alte Backend ist total fies: Rewrite!"
 - "Mit dem alten Backend geht das Feature nicht!"
- CTO: "Wir bauen neues Backend incl. neues Feature!"



- CEO: "Große wichtige Feature Idee!"
- Team:
 - "Das alte Backend ist total fies: Rewrite!"
 - "Mit dem alten Backend geht das Feature nicht!"
- CTO: "Wir bauen neues Backend incl. neues Feature!"
- "Coach":
 - o "Rewrite geht in 92 % der Fälle schief, lieber
 - neues Feature ins alte Backend
 - das alte iterativ verbessern wo nötig."



- CEO: "Große wichtige Feature Idee!"
- Team:
 - "Das alte Backend ist total fies: Rewrite!"
 - "Mit dem alten Backend geht das Feature nicht!"
- CTO: "Wir bauen neues Backend incl. neues Feature!"
- "Coach":
 - "Rewrite geht in 92 % der Fälle schief, lieber
 - neues Feature ins alte Backend
 - das alte iterativ verbessern wo nötig."
 - "Naaa gut, dann helfe ich Euch halt das alles mit Scrum zu schaffen."
 - "Empfehlung: CTO als PO."



1. ... nach 1 Jahr war das neue Backend live?

Bitte Hand heben: Wer glaubt ...

2. ... nach 1 Jahr war das neue Feature live?

1. ... nach 1 Jahr war das neue Backend live?

Bitte Hand heben: Wer glaubt ...



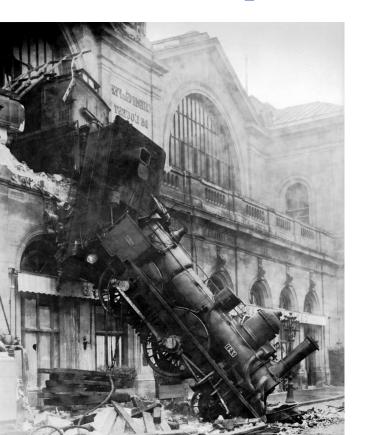
- CEO: "Macht das überhaupt noch Sinn???"
- PO=CTO: "O.K., wir pr
 üfen mal die gesch
 äftliche Hypothese."



- CEO: "Macht das überhaupt noch Sinn???"
- PO=CTO: "O.K., wir prüfen mal die geschäftliche Hypothese."
- Team:
 - "O.K., wir bauen wertvollsten Spezialfall, hardcoded."

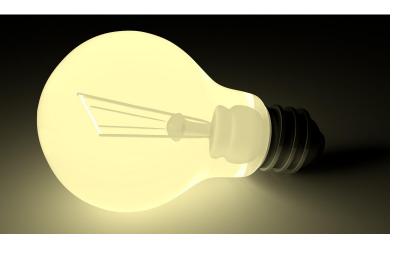


- CEO: "Macht das überhaupt noch Sinn???"
- PO=CTO: "O.K., wir prüfen mal die geschäftliche Hypothese."
- Team:
 - "O.K., wir bauen wertvollsten Spezialfall, hardcoded."
 - "Oh. Kunden verwenden das Feature nicht."



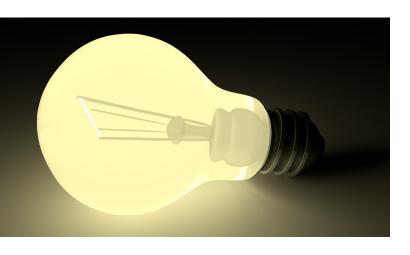
- CEO: "Macht das überhaupt noch Sinn???"
- PO=CTO: "O.K., wir prüfen mal die geschäftliche Hypothese."
- Team:
 - o "O.K., wir bauen wertvollsten Spezialfall, hardcoded."
 - "Oh. Kunden verwenden das Feature nicht."
- (Initiative wird gestoppt, CTO verlässt Firma)

ABBRUCH NACH 1 M€ UND NICHTS DAZU GELERNT: NEUES BACKEND



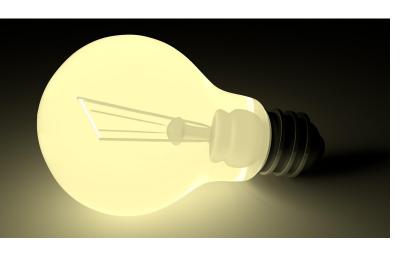
- Geschäftliche Hypothese prüfen!
- Scrum zum Lernen von Was und Wie!

ABBRUCH NACH 1 M€ UND NICHTS DAZU GELERNT: NEUES BACKEND



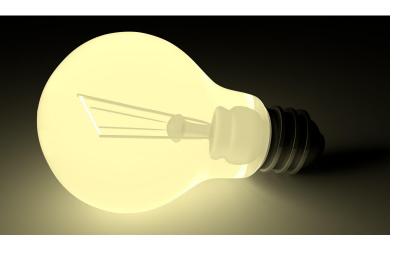
- Geschäftliche Hypothese prüfen!
- Scrum zum Lernen von Was und Wie!
- Rewrite -> Emerging Architecture, TDD, Refactoring

ABBRUCH NACH I M€ UND NICHTS DAZU GELERNT: NEUES BACKEND



- Geschäftliche Hypothese prüfen!
- Scrum zum Lernen von Was und Wie!
- Rewrite -> Emerging Architecture, TDD, Refactoring
- CTO
 - unterwegs sehr gut als PO
 - Große Lernchance verpasst, als er Firma verlässt

ABBRUCH NACH 1 M€ UND NICHTS DAZU GELERNT: NEUES BACKEND



- Geschäftliche Hypothese prüfen!
- Scrum zum Lernen von Was und Wie!
- Rewrite -> Emerging Architecture, TDD, Refactoring
- CTO
 - o unterwegs sehr gut als PO
 - o Große Lernchance verpasst, als er Firma verlässt
- Mein wichtigstes Ziel als Coach: Lernen ermöglichen!!!



Wachstum als Coach



Lernen ermöglichen, dazu z.B. fragen

- An welchen konkreten Beobachtungen erkennt
 Ihr / Eure Kunden, wenn die Initiative Erfolg hat?
- Wann könnt Ihr/Eure Kunden das beobachten?

Wachstum als Coach



Lernen ermöglichen, dazu z.B. fragen

- An welchen konkreten Beobachtungen erkennt
 Ihr / Eure Kunden, wenn die Initiative Erfolg hat?
- Wann könnt Ihr/Eure Kunden das beobachten?
- Wer wird wahrscheinlich vorher ungeduldig?
 - Wie könnten wir früher am Markt testen?

Wachstum als Coach



Lernen ermöglichen, dazu z.B. fragen

- An welchen konkreten Beobachtungen erkennt
 Ihr / Eure Kunden, wenn die Initiative Erfolg hat?
- Wann könnt Ihr/Eure Kunden das beobachten?
- Wer wird wahrscheinlich vorher ungeduldig?
 - Wie könnten wir früher am Markt testen?
- Wer will aus dem nächsten Schritt lernen?
- Wer will aus der gesamten Initiative lernen?
- Wie stellen wir sicher, dass das wirklich passiert?

"COACHES" SCHLAGEN EINE LÖSUNG VOR

ESKALATION AN CEO

Kontext

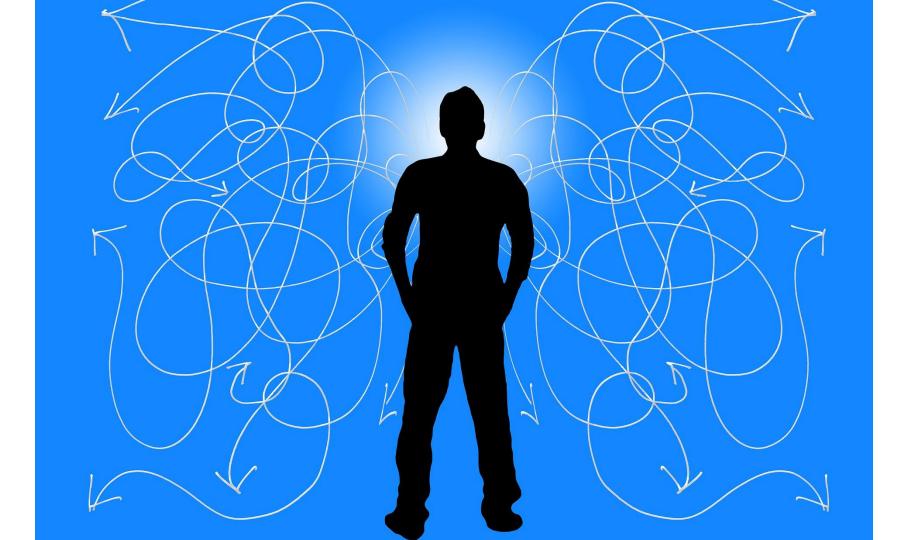
- Startup
 - < 5 Jahre</p>
 - o ca. 100 Entwickler

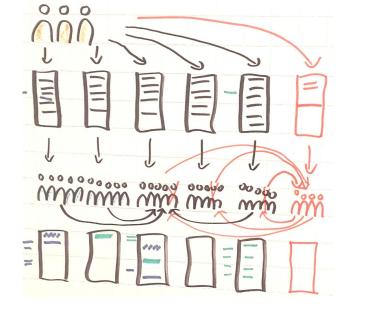
Bitte Hand heben:

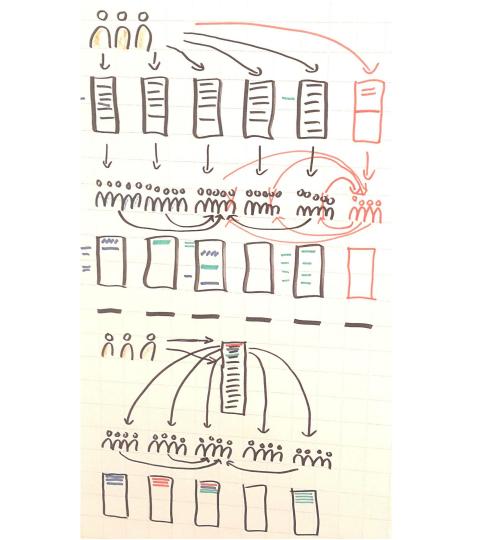
bei Kunden / in der eigenen Firma

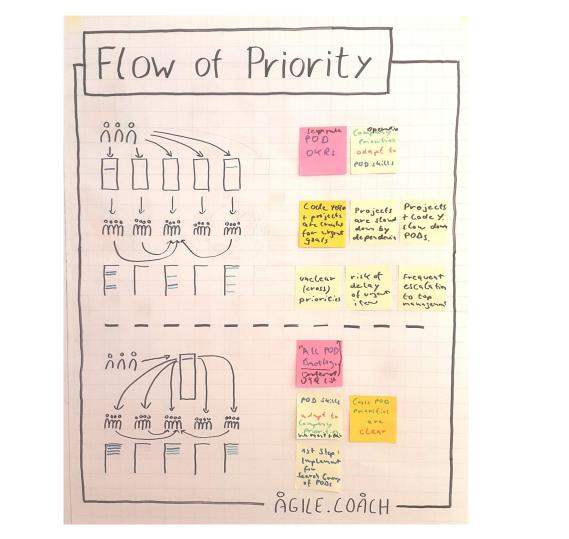
Dinge gesehen, die schon beim Zuschauen weh tun?

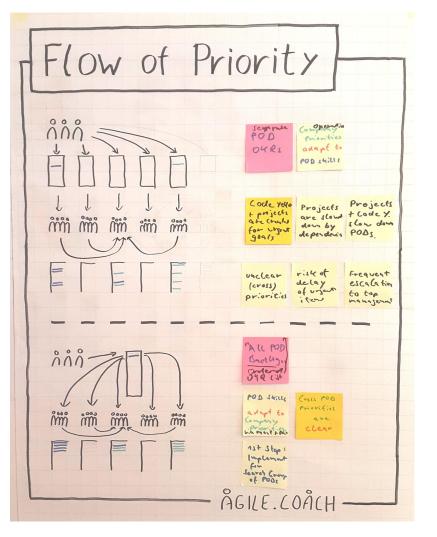
Wer von Euch hat schon einmal

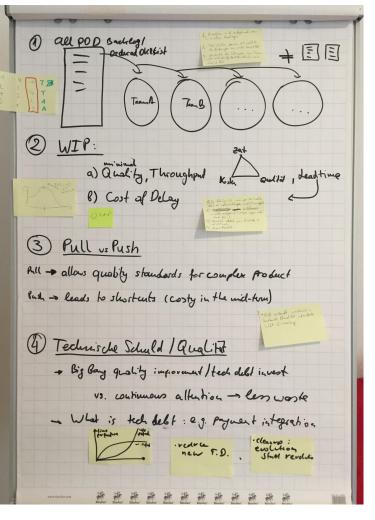


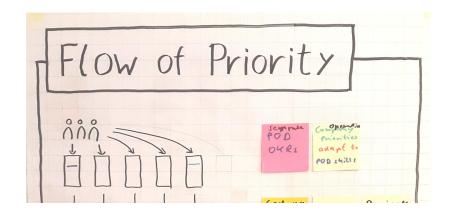


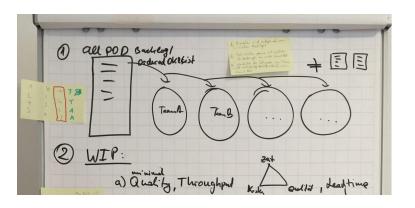




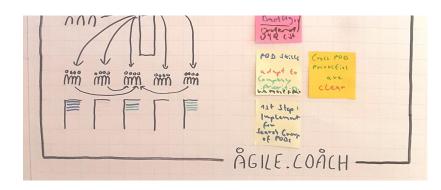




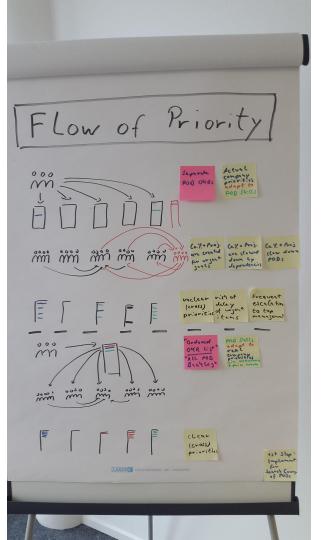


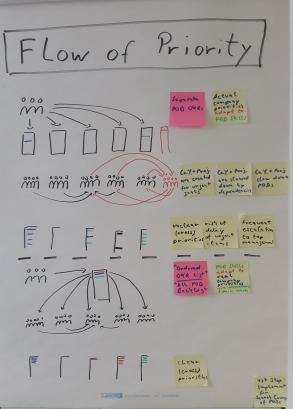


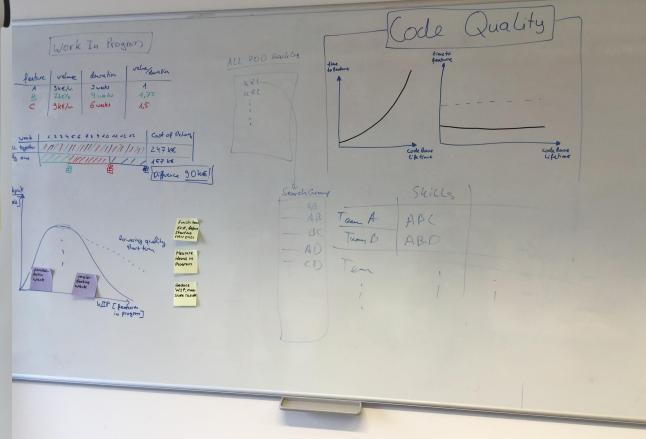
Vergessen im Büro











ESKALATION AN CEO: "COACHES" SCHLAGEN EINE LÖSUNG VOR

Reaktion CEO



- Abhängigkeiten zwischen Teams??
- Anspannung, Überforderung, Abwehr
- Selbst überlastet =>
 Leute sollen selbstständig auf Ziele hin arbeiten.
- Kein wahrnehmbarer Effekt des Gesprächs.
 Chance vertan.

ESKALATION AN CEO: "COACHES" SCHLAGEN EINE LÖSUNG VOR

Learnings



- Beobachtungen anbieten
- Was will Coachee erreichen?
- Lösung -> Coaching / Methoden anbieten

Danke für Eure Aufmerksamkeit! :-)

SCRUMDAY 2019

"Scrum ist ein Hilfsmittel die Welt zu verändern"

Wir hoffen, dass unsere Learnings euch dabei helfen, die Welt noch nachhaltiger zu verändern!

Timon Fiddike & Sebastian Lange @TimonFiddike & @agilebastian